

DER JOB

Projektmanager/Projektmanagerin „Flächenentwicklung & Invest“ befristet, Vollzeit

DAS UNTERNEHMEN.

Die Business Metropole Ruhr GmbH (BMR) entwickelt und vermarktet den Wirtschaftsstandort Metropole Ruhr. Sie bündelt die wirtschaftlichen Interessen der 53 Städte der Region. Ziel der Arbeit der BMR ist, die Wettbewerbsfähigkeit des Ruhrgebiets zu steigern. Dazu gehört, die Metropole Ruhr fortwährend weiterzuentwickeln sowie das Image des Wirtschaftsstandortes als leistungsstarke und innovative Region national und international zu fördern.

DIE STELLE.

Wir suchen zum frühestmöglichen Termin einen / eine

Projektmanager/Projektmanagerin „Flächenentwicklung & Invest“

DAS ANGEBOT.

Das Thema. Angesichts der zunehmenden Verknappung von entwickelten Gewerbe- und Industrieflächen ist die regionale Flächenentwicklung ein wichtiges Aufgabenfeld der BMR. Als regionale Wirtschaftsförderung möchten wir diese Aufgabe gemeinsam mit Dir angehen. Wir sind erster Ansprechpartner für Investoren und Projektpartner aus der Immobilienwirtschaft, die wir mit attraktiven Angeboten versorgen. Hier suchen wir für unsere Unternehmenseinheit „Flächenentwicklung & Invest“ tatkräftige Unterstützung. Gemeinsam mit dem Team wirst Du Strategien entwickeln und umsetzen, diese Potentiale für die Region zu heben und neue Investoren anzuwerben.

Querdenken erwünscht. Dich erwarten ein interessanter, moderner Arbeitsplatz in einem engagierten Team sowie eine hohe Sichtbarkeit Deiner Arbeit. Werde ein Teil unseres Teams, das sich in kleinen, agilen Einheiten von Expertinnen und Experten projektbezogen in einer Matrix-Organisation aufstellt. Ein regelmäßiger Austausch und sehr flache Hierarchien gehören zu unserer Betriebskultur und Du bekommst immer schnelles und sachliches Feedback, damit Vorschläge auch schnell ihre Umsetzung finden können.

Wir bieten eine **befristete Anstellung (Vollzeit)**, mit einer Vergütung gemäß Deiner Qualifikation und beruflichen Erfahrung nach **TVöD**.

DIE ANFORDERUNGEN.

- Pflege und Vermarktung des **Immobilienportals** ruhrsite der BMR
- Aufbau und Weiterentwicklung von **Vertriebsstrukturen** für den **digitalen Gewerbeflächenatlas** ruhrAGIS
- Betreuung von Investoren und Unternehmen bei der **Standortsuche**
- Standort- und Marktanalysen, **Marketingstrategien**, PR-Arbeit, **Vermarktungskonzept**
- **Moderierung** von heterogenen Interessen unterschiedlicher **Stakeholder** auf einheitliche Projektziele

DEIN PROFIL.

- **Hochschulabschluss** (Diplom, Master) oder vergleichbare Qualifikation
- Erfahrung im **Vertrieb** von Dienstleistungen und Produkten
- Kenntnisse in **GIS** basierten Anwendungen
- Fundierte Kenntnisse in den verschiedenen **Assetklassen** der Immobilienwirtschaft
- Kenntnisse der Thematik **Flächenentwicklung** und **-management**
- Kenntnisse im **Projektmanagement** und -controlling sowie in der Anwendung von Kundenmanagementsystemen (CRM)
- Sehr fundierte Kenntnisse der **MS-Office-Programme**
- Gute Englischkenntnisse
- Affinität zur **Wirtschaftsförderung** und zur Metropole Ruhr
- Fähigkeit zur kollegialen **Arbeit im Team** und strukturierter Kommunikation mit allen beteiligten Partnern
- **Kommunikationsstärke**, Fähigkeiten in der Moderation von Gruppen, freie Rede, verbindliches und positives Auftreten
- Ausgeprägte **Entscheidungsbereitschaft** und proaktives Handeln
- Freude an **kreativen Entwicklungsprozessen** und deren Umsetzung
- Hohes Maß an Gewissenhaftigkeit sowie **Qualitätsorientierung**

Die einschlägigen Vorgaben des Landesgleichstellungsgesetzes, des Sozialgesetzbuchs IX sowie weitere einschlägige Vorschriften finden bei der Bewerberauswahl Anwendung.

DER KONTAKT.

Wir freuen uns auf Deine vollständigen, aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen. Bitte sende die Bewerbung inklusive Deiner Gehaltsvorstellung **ausschließlich per E-Mail** bis zum **02.11.2020** an **bewerbung@business.ruhr**

Noch Fragen? Antworten hat Herr Jörg Kemna, Tel. 0201 632 488-75.

Business Metropole Ruhr GmbH

Am Thyssenhaus 1-3
45128 Essen

www.business.ruhr

